

## DÉFI D'OFFRE DE LOGEMENT

# Module de Pensée Design Introduction

### Guide d'utilisation des modules de défi de l'offre/demande de logements

Les modules présentés ci-dessous serviront de guides lors du processus de réflexion visant à formuler votre énoncé de défi de l'offre de logements et de vérifier vos hypothèses afin de renforcer l'incidence des solutions proposées. Chaque module comprend des ressources, des outils et des exemples.

MODULE	DESCRIPTION	DÉBUTER ICI SI ...
<p><b>Module 1</b> <b>Comprendre</b></p>	<p>Ce module servira à développer une perspective systématique approfondie de vos besoins en logements et des solutions afférentes.</p> <p>En s’inspirant d’une approche systématique, il sera possible de développer une compréhension de base de la complexité des questions, des enjeux et du défi en cause et de concevoir des solutions viables et applicables à l’échelle locale, qui prennent en considération l’ensemble des entités du système afin de parvenir à relever ce défi.</p>	<p>...vous désirez développer une perspective systématique de vos besoins en logements.</p>
<p><b>Module 2</b> <b>Sympathiser et analyser</b></p>	<p>Ce module servira à identifier et à engager les personnes et les organisations afin de mieux comprendre leurs perspectives, leurs points de vue, ce qui est important à leurs yeux, la façon dont ils interagissent, ce qu’ils ressentent et ce qui les influence, dans le cadre de votre solution vis-à-vis le défi de la demande de logements.</p>	<p>...vous désirez engager les personnes qui font partie du système et tirer des leçons de leurs points de vue et de leurs perspectives afin de mieux comprendre les enjeux et les défis et les possibilités de succès de votre solution.</p>
<p><b>Module 3</b> <b>Définir et raffiner</b></p>	<p>Ce module servira à élaborer un énoncé du problème spécifique à votre communauté.</p> <p>La formulation d’un énoncé précis du problème aidera à déterminer la partie spécifique du système qu’il vous est possible de cibler et permettra de produire le meilleur impact possible. De plus, la cueillette de données provenant de multiples parties prenantes permettra d’assurer une meilleure harmonisation entre les différents organismes.</p>	<p>...vous désirez raffiner l’énoncé de votre défi et votre solution potentielle, afin d’intégrer des nouvelles idées et des nouvelles perspectives qui permettront d’améliorer vos chances de succès envers la mise en œuvre de votre solution.</p>
<p><b>Module 4</b> <b>Réfléchir</b></p>	<p>Ce module permettra d’imaginer et de lancer des nouvelles idées en collaboration avec les différentes parties prenantes afin d’identifier des solutions possibles qui permettront de traiter le problème identifié. Votre solution proposée pourrait être la bonne solution ou, une nouvelle solution pourrait se présenter.</p> <p>En examinant plus avant l’énoncé du problème et les défis potentiels, il sera alors possible de passer en revue les notions acquises et de réfléchir à des solutions possibles, en collaboration avec les parties prenantes au sein du système.</p> <p>Au fil de la réflexion, vous pourriez décider de revoir certaines des phases antérieures afin de parvenir à offrir une orientation plus forte.</p>	<p>...vous avez engagé différentes parties prenantes au sein du système et êtes prêt à explorer différentes solutions potentielles.</p> <p>...vous croyez avoir trouvé la meilleure solution afin de faire face au défi et désirez mettre vos hypothèses à l’épreuve, en collaboration avec les parties prenantes qui représentent le système de logements.</p>
<p><b>Module 5</b> <b>Raffiner et proposer</b></p>	<p>Ce module permettra d’évaluer et de raffiner la solution potentielle proposée afin d’assurer les meilleures chances de succès de la mise en œuvre de la solution.</p>	<p>...vous avez pris en considération une perspective systématique afin de bien comprendre le défi de l’offre et de la demande de logements et avez engagé toutes les parties prenantes qui ont collaborées à la solution concernant ce défi. Vous êtes maintenant prêt à raffiner et à proposer vos idées.</p>